



Osakeanti toukokuu 2026

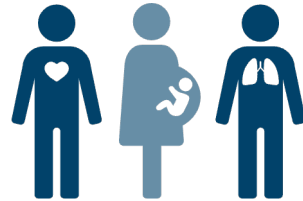
Markkinointiesite

SaaS-alusta potilaiden
etämonitorointiin

medixine

Medixine

Skaalautuva alusta kroonisten potilaiden uudelle hoitomallille



Nykytilan ongelma

Terveystenhoito ei ole kestäväällä pohjalla nykyisellä hoitomallilla.

30 % maailman väestöstä sairastaa kroonista sairautta.

Manuaalinen työ kuormittaa hoitavia ammattilaisia, eikä toimintamalli skaalaudu.

Murros käynnissä

Sairaalat ja perusterveydenhuolto haluavat hoitaa kroonisia potilaita kotona etämonitoroinnin avulla

Etämonitorointi vähentää kalliita sairaalapäiviä, automatisoi manuaalista työtä ja mahdollistaa siirtymisen tulevaisuuden hoitomalliin

Skaalautuva ratkaisu

Medixinen alusta sisältää kaikki etämonitorointiin tarvittavat työkalut yhdessä modulaarisessa ja skaalautuvassa tuotteessa

Toimiva tuote ja maksavia asiakkaita

Globaaleja myyntikanavakumppanuuksia

Terveydenhuollon ylikuormitus

30 %:lla maailman väestöstä on vähintään yksi krooninen sairaus – esim. verenpaine-tauti, diabetes, COPD.

Krooniset sairaudet ovat terveydenhuollon suurin yksittäinen kustannustekijä, ja kysyntä ylittää kapasiteetin lähes kaikilla kehittyneillä markkinoilla.

Suurin osa kroonisten sairauksien hoidosta tapahtuu yhä sairaaloissa ja muissa hoito-yksiköissä – kalliilla hinnalla.

Terveydenhuollon toimijoiden on kiireellisesti siirrettävä hoidon painopiste kotiin kustannusten alentamiseksi ja sairaala- ja henkilökapasiteetin vapauttamiseksi.



57 miljardin dollarin kasvava markkina

Etämonitoroinnin kasvu on rakenteellista, ja sen ajureina ovat:

- Hoidon digitalisaatio, etäterveydenhuollon yleistyminen, väestön ikääntyminen ja kroonisten sairauksien lisääntyminen

Maksajien ja palveluntuottajien paine siirtää hoito kotiin vahvistaa kasvua.

Ohjelmisto on nopeimmin kasvava arvokerros, 14,8 % CAGR — juuri se, missä Medixine toimii.

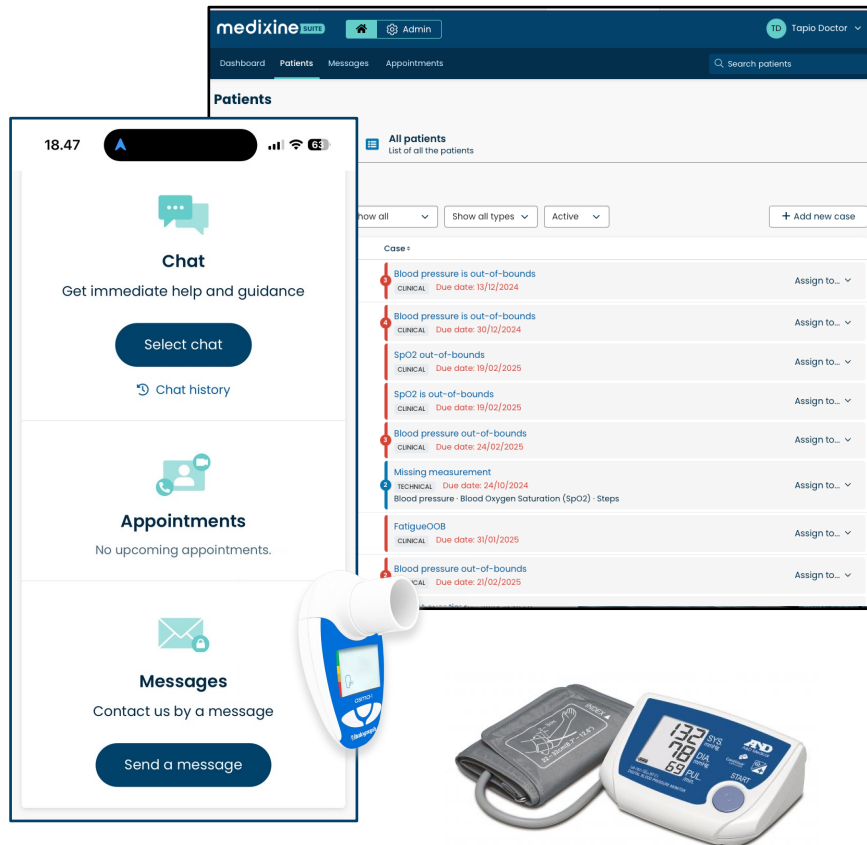
Globaali etämonitoroinnin
markkina:

27.7 miljardia \$ 2024

56.9 miljardia \$ 2030
(12.7% CAGR)

Medixine

Skaalautuva alusta kaikkien kroonisten sairauksien hoitoon



Video-
tapaamiset

Turvalliset
chatit

Turvallinen
viestintä

Kyselyt

Roolipohjaiset
työpöydät

Remote Patient Monitoring

Patient mgmt
Care groups
Device mgmt
Kit mgmt
Triage & Case mgmt
Monitoring programs

Laitteiden
kytkentä

medixine

Medixinen arvolupaus

Skaalautuva SaaS-alusta, jonka avulla sairaalat ja perusterveydenhuollon tiimit monitoroivat mitä tahansa kroonisesti sairaiden potilasryhmää kotoa käsin – kalliita sairaalapäiviä korvataan ennakoivalla ja automatisoidulla etähoidolla.

Vähemmän manuaalista työtä

- Jopa 40 % vähennys triage-tiimin työkuormassa
- Kliinikoiden aika siirtyy rutiiniseurannasta vaativampaan hoitoon
- Automatisoidut hälytykset korvaavat puhelin- ja taulukkopohjaiset työtavat

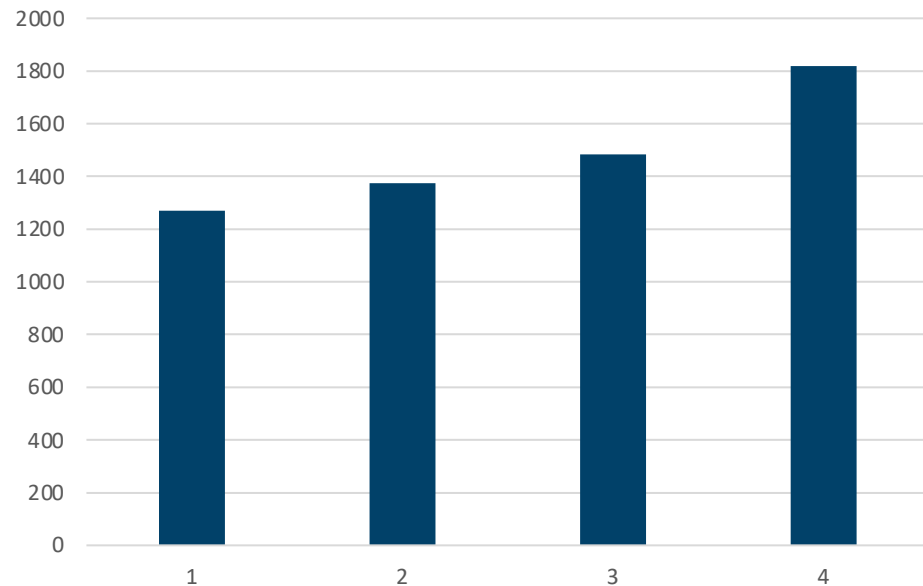
Vähemmän sairaalapäiviä

- Yksi vältetty sydänpotilaan sairaalahoitajakso: 5 000–15 000 € suoria säästöjä
- Jokainen vältetty sairaalapäivä säästää 500–1 500 € (tyypillinen eurooppalainen kustannus)
- Hoito siellä, missä potilaat haluavat olla

Vakuuttava yksikköekonomia

- Kuukausittainen SaaS-lisenssi per potilas = murto-osa yhden vältetyn hoitajakson kustannuksesta
- Tyypillinen ROI: yli 10-kertainen
- Ensimmäiset hyödyt näkyvät 1–3 kuukaudessa; täysi ROI 6–12 kuukaudessa

Potilasmäärät ovat lähteneet nopeaan kasvuun



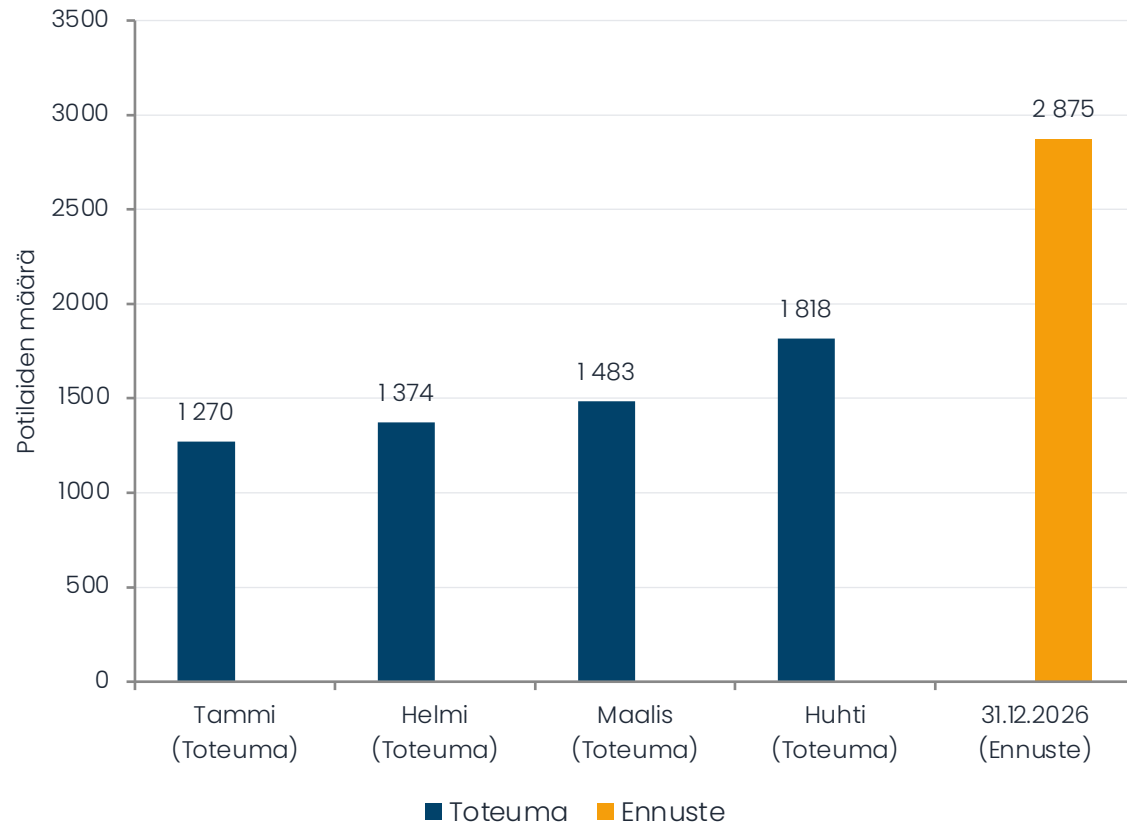
Medixinen laskutettujen etämonitorointipotilaiden määrän kehitys tammikuusta huhtikuuhun 2026.

Etämonitorointiin kohdistuva kysyntä on vuoden 2026 aikana kasvanut selvästi, ja tämä on konkretisoitunut Medixinen toiminnassa lisääntyneinä käyttöönottoina sekä laajenevina asiakkuuksina. Potilasmäärien kehitys alkuvuoden aikana on ollut vahvaa.

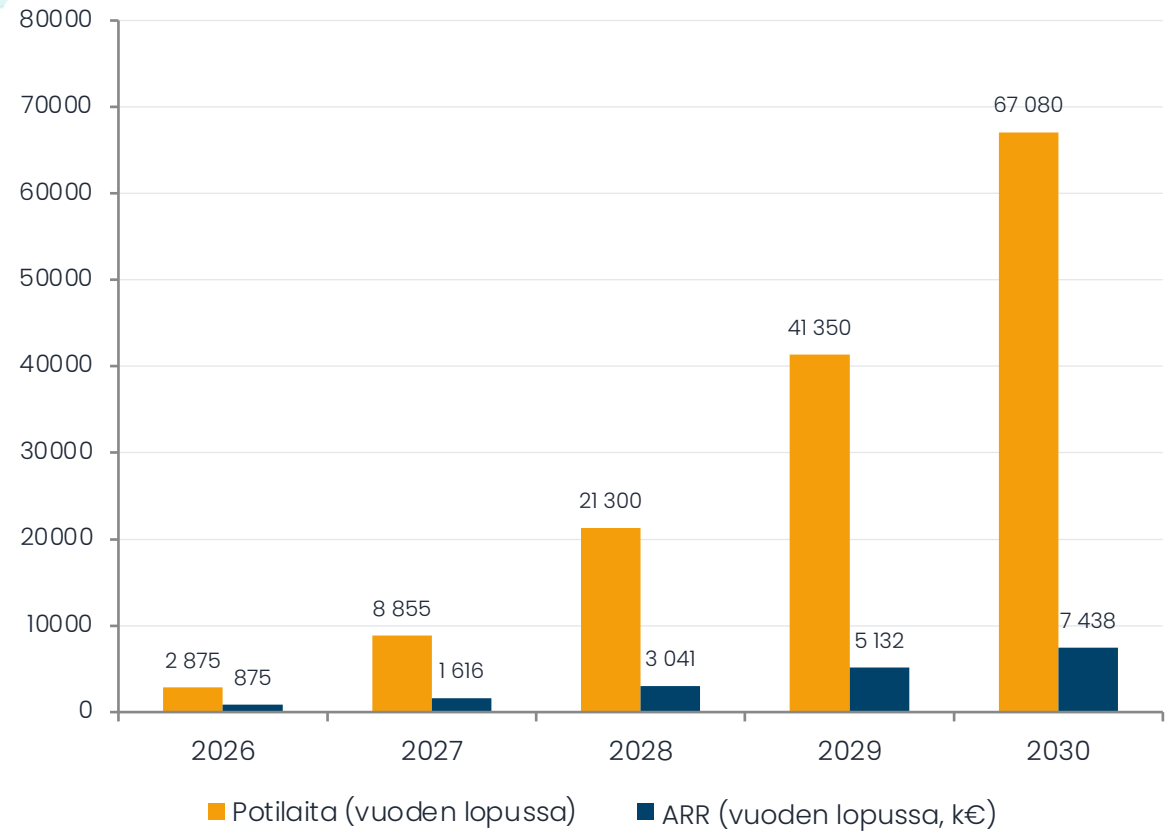
Toistuva liikevaihto hinnoitellaan monitoroitavaa potilasta kohti – yksi alusta palvelee mitä tahansa kroonisten sairauksien potilasryhmää, myydään klinisten kumppanien kautta ja upotetaan heidän palvelutarjontaansa.

Etämonitorointi-potilasmäärien kehitys

Vuosi 2026 — kuukausitoteumat ja vuoden lopun ennuste



Vuosiennuste 2026–2030 — potilasmäärä ja ARR vuoden lopussa



Tuloslaskelma 2025–2030 ja skaalausnäkymät

Tuhansina euroina (€)	Toteuma 2025	Budjetti 2026	Ennuste 2027	Ennuste 2028	Ennuste 2029	Ennuste 2030
Liikevaihto	1 063 686	1 103 933	2 270 825	3 792 152	6 047 973	8 742 508
Valmistus omaan käyttöön (+)	274 468	200 000	-	-	-	-
Liiketoiminnan muut tuotot	15 593	177 000	100 000	-	-	-
Materiaalit ja palvelut	-205 040	-120 912	-340 624	-492 980	-695 517	-874 251
Henkilöstökulut	-1 406 037	-876 942	-950 000	-1 500 000	-2 100 000	-2 700 000
Liiketoiminnan muut kulut	-739 103	-485 080	-471 000	-892 000	-1 265 000	-1 695 000
EBITDA	-996 432	-62 001	609 201	907 172	1 987 456	3 473 257
Poistot ja arvonalentumiset	-263 472	-246 396	-270 000	-290 000	-310 000	-320 000
Liikevoitto / -tappio	-1 259 905	-308 397	339 201	617 172	1 677 456	3 153 257
Rahoitustuotot ja -kulut	1 494	-	-	-	-	-
Tilikauden voitto / -tappio	-1 258 411	-308 397	339 201	617 172	1 677 456	3 153 257
Skaalausnäkymät	Toteuma 2025	Budjetti 2026	Ennuste 2027	Ennuste 2028	Ennuste 2029	Ennuste 2030
Nykyiset avainasiakkaat (potilaita, vuoden lopussa)	862	2 675	7 755	17 400	31 650	48 780
Tulevat avainasiakkaat (potilaita, vuoden lopussa)	-	200	1 100	3 900	9 700	18 300
ARR vuoden lopussa (€)	791 000	874 592	1 616 205	3 040 941	5 131 949	7 438 272

Toistuva SaaS-liikevaihto kasvaa samalla kun perinteinen projekti-liikevaihto vähenee.

Vuosien 2027 ja 2028 jyrkkä kasvu heijastaa jo solmittuja kumppanuus-sopimuksia, jotka skaalautuvat nyt maa kerrallaan.

Medixinen globaalit myyntikanavat mahdollistavat kaupallisen skaalauksen



Linde Healthcare, D, E, P

Maailman johtava lääketieteellisten kaasujen toimittaja, joka on lisännyt kotihoidon palvelut strategiaansa. Medixine tuotannossa Portugalissa ja Espanjassa, laajeneminen muihin maihin näköpiirissä. Medixine tarjoaa alustan Linden etämonitorointiliiketoiminnalle globaalien sopimuksen pohjalta.



Nonin Medical, US

Yhdysvaltalainen lääketieteellisten laitteiden valmistaja, joka laajentaa tarjontaansa palveluihin. Uusi palvelu Nonin Health on Medixinen teknologiaan perustuva digitaalinen palvelu. Aloitti yhdellä käyttötapauksella Yhdysvalloissa, laajentumassa useisiin käyttötapauksiin globaalisti.



Tunstall Healthcare, UK, E

Digitaalisen terveydenhuollon edelläkävijä, jolla on jo käynnissä oleva RPM-liiketoiminta. Tuotannossa Espanjassa, laajenemassa nyt Iso-Britanniaan, Suomeen ja muihin maihin. Korvaa nykyiset RPM-järjestelmänsä Medixinellä konsernitasolla, joten skaalautuminen useissa maissa nopeutuu.



Roche Diagnostics, FI, DK

Lisännyt digitaaliset terveydenhuoltopalvelut strategiaansa. Käynnistää kroonisten sairauksien monitorointipalveluja Medixinen teknologialla. Pilotit Medixinen kanssa Suomessa ja Tanskassa.

Medixinen kumppaneiden asiakkaita

 **PORTUGAL**

 **HOSPITALS:**

- 1 **Santa Maria**
(neuromuscular, CHF, Cystic Fibrosis, bronchiectasis)
- 2 **Pulido Valente (COPD)**
- 3 **ULSAALE (COPD)**
- 4 **ULSA (CHF, obesity/sleep, tuberculosis)**
- 5 **Santa Cruz (CHF, MI)**
- 6 **São Francisco Xavier (CHF)**
- 7 **Egas Moniz (COPD)**
- 8 **ULSMT (COPD)**
- 9 **ULS Guarda (COPD)**
- 10 **Aveiro (CHF)**
- 11 **São João (CHF, MI, COPD)**
- 12 **Santarém (CHF, COPD)**
- 13 **Castelo Branco (CHF)**
- 14 **Luz Setúbal (Post hospitalization)**
- 15 **Torres Vedras (COPD)**
- 16 **Madeira (Home Hospitalization)**
- 17 **Açores (Espírito Santo) (Home Hospitalization)**

 **Santo António (Home Hospitalization)**



 **SPAIN**

- **BASQUE COUNTRY:**
 - Hospital Galdakao (OSI Barrualde Galdakao)
 - Hospital Universitario Araba (OSI Araba)
 - Hospital Cruces (OSI Ezkerralde Enkarterri Cruces)
 - Hospital Basurto (OSI Bilbao Basurto)
- **COMUNIDAD DE MADRID:**
 - Proyecto socio-sanitario del Ayuntamiento de Madrid de atención primaria.
 - Hospital 12 de Octubre
 - Hospital Puerta del Hierro Majadahonda
- **CATALUNYA:**
 - Parc Sanitari Pere Virgili
 - Consorcio Hospitalari de Vic
 - Consorcio Sanitari Alt Penedes-Garraf
 - Consorcio d'accio Social de la Garrotxa
 - Hospital d'Olot
 - Atenció Primària Vallcarca - Sant Gervasi
 - Parc Sanitari PV Larrand
 - PGAC Atencio complexa Osona
 - Organisme de Salut Pública de la Diputació de Girona
 - Girona
- **REGIÓN DE MURCIA:**
 - Sistema de salud de la Región de Murcia

Medixinen tuoteliiketoiminnan kypsyyntaulukko



Tuote ja alusta

- ✓ Skaalautuva SaaS-alusta
- ✓ CE IIA-merkitty lääkinnällinen laite varmistaa turvallisuuden ja lainmukaisuuden
- ✓ Yksi toimiva alusta kaikille kroonisille potilasryhmille
- ✓ Avoimet laite- ja potilastietojärjestelmä-integraatiot



Kaupallinen malli

- ✓ Potilaskohtainen jatkuva liikevaihto
- ✓ Tuotantokäytön referenssi-asiakkaita yli segmenttien
- ✓ Todistettu ROI ja yksikkö-ekonomia
- ✓ Globaalit myyntikanava-kumppanuudet



Skaalaus

- ✓ Voita ja kasva asiakkuuksissa (kasvu yli maiden ja kohorttien)
 - ✓ Toistettava kumppanivetoinen markkinoille meno yli maantieteellisten lokaatioiden
- Jatkuva liikevaihto muodostaa suurimman osan liikevaihdosta
- Kategorian johtajuus

Miksi Medixine nyt?

- Etämonitorointiin siirtyminen ei ole enää valinta – terveydenhuoltojärjestelmät ovat kapasiteettinsa ääri rajoilla ja niiden on toimittava nyt.
- Medixine-alusta on valmis ja tuotannossa globaalien yritysten (Tunstall, Linde, Nonin) kanssa.
- Potilaskohtainen SaaS-malli on todistettu: yli 10-kertainen ROI, takaisinmaksu 6–12 kuukaudessa, asiakkaat laajentavat uusiin maihin ja potilasryhmiin.
- Siirtymä projektiliiketoiminnasta SaaS-malliin on takana; solmitut kumppanuudet ajavat liikevaihdon harppausta vuodesta 2027 alkaen.
- Nyt sijoitettu pääoma skaalaa toimivaa SaaS-liiketoimintaa.



Osakeanti

Yhtiön tarkoituksena on osakeannilla varmistaa riittävät resurssit kasvuun tilanteessa, jossa useampi kansainvälinen asiakas on käynnistänyt tuotannon ja suunnittelee laajentamista useisiin, uusien markkinoiden avaamiseen sekä AI-ratkaisujen kaupallistamisen nopeuttamiseen.

- Kokonaismäärä: enintään 900 000 euroa
- Merkintäaika 19.5.2026 – 16.6.2026. Yhtiön hallituksella on oikeus pidentää Merkintäaikaa tai keskeyttää Osakeanti ylimerkintätilanteessa.
- Merkintähinta 1,0 euroa per antiosake.
- Osakelaji: A-osake
- Vähimmäissijoitus: 1 000 euroa

Yhtiön arvostus: Mikäli Yhtiön kaikki optio-oikeudet olisi käytetty osakkeiden merkintään ennen Rahoituskierrosta, Yhtiön täysin laimentunut osakemäärä ennen Rahoituskierrosta olisi 17 408 398 ja arvostus tällöin 17.408.398 euroa. Yhtiön täysin laimentunut osakemäärä välittömästi Rahoituskierroksen jälkeen olisi 18 308 398 ja arvostus 18.308.398 euroa,

Laimeneminen: Yhtiöllä on osakeannin alkaessa 16 113 344 rekisteröityä osaketta ja 448 961 rekisteröimätöntä osaketta eli yhteensä 16 562 305 osaketta. Jos osakeannissa merkitään kaikki 900 000 osaketta, yhtiön osakemäärä nousee 17 462 305 osakkeeseen, josta antiosakkeet edustavat 5,15%. Yhtiön optio-oikeuksilla voidaan merkitä yhteensä enintään 846 093 osaketta. Nämä huomioiden yhtiön osakekanta voi nousta 18 308 398 osakkeeseen, josta antiosakkeet edustavat noin 4,92% (täysin laimennettu osuus).

Miksi sijoittaa?

- Siirtymä SaaS-liiketoimintamalliin on onnistunut
- Toistuva liikevaihto kasvaa nopeasti
- Kansainväliset kumppanit skaalaavat ratkaisua
- Potilasmäärät kasvavat nopeasti
- Uudet AI-ominaisuudet parantavat alustan ROI:ta
- Kate on korkea, EBITDA on selkeästi parantunut
- Operatiivinen tehokkuus on parantunut huomattavasti
- Myynnin pipe-line on kasvanut merkittävästi
- Uudet kansainväliset neuvonantajat tukevat yhtiön menestystä
- Merkittävä Exit-potentiaali

Medixine on siirtymässä kehitysvaiheesta skaalautuvaan kasvuun

medixine

Exit-mahdollisuudet ovat hyvät

Alustan kumppani-integraatiot, toistuvan liikevaihdon pohja ja kliiniset referenssit tekevät Medixinesta houkuttelevan bolt-on-kohteen useille aktiivisille ostajakategorioille.

Kolme ostajakategoriaa ja perustelut

- **Nykyiset myyntikanavakumppanit** (esim. Tunstall, Linde): jo kaupallisesti integroituja. Yrityksoston myötä ne saisivat koko myyntimarginaalin ja voisivat halutessaan lukita alustan yksinoikeudella heidän ekosysteemiinsä.
- **Lääketieteellisten laitteiden ja diagnostiikan valmistajat**: tarvitsevat ohjelmisto- ja palvelukerroksen muuttaakseen tuotemyynnin toistuvaksi potilaskohtaiseksi liikevaihdoksi. Ostaminen säästää 3–5 vuoden alustan rakennustyön.
- **Terveysteknologiaan keskittyvät pääomasijoittajat**: rakentavat aktiivisesti etämonitorointi- ja digitaalisen terveydenhuollon kasvustrategioita. Toistuva liikevaihto ja monikohorttialusta sopivat heidän pelikirjaansa.

Lisäetu sijoittajalle

Uusien osakkeiden lisäksi jokaiselle yli 10 000 euroa sijoittavalle merkitsijälle tarjotaan mahdollisuus ostaa olemassa olevia osakkeita hintaan 0,015 euroa (1,5 senttiä) per osake. Merkitsijä voi ostaa yhden olemassa olevan osakkeen jokaista viittä uutta merkittyä osaketta kohden. Vanhoja osakkeita on varattu tähän tarkoitukseen 116 648 kpl.

Nämä osakkeet myyvät hallituksen puheenjohtaja Tapio Jokinen ja hallituksen jäsen Pekka Mustonen, jotka ovat sopineet järjestelystä Yhtiön kanssa. Tapio Jokinen ja Pekka Mustonen ostivat kyseiset osakkeet samalla hinnalla entiseltä osakkeenomistajalta Vision+, joka joutui myymään osakkeet rahaston purkamisen vuoksi. Yhtiö ei itse voinut ostaa näitä osakkeita, minkä vuoksi järjestely toteutetaan näin.

Merkinnän tekeminen

- Vähimmäissijoitus on 1.000 euroa, joka vastaa 1.000 Antiosakkeen merkintää. Antiosakkeiden merkintä tapahtuu maksamalla Antiosakkeiden Merkintähinta Yhtiön pankkitilille Merkintäaikana.
- Muiden kuin osakkaiden on tehtävä osakkaan sitoumus noudattaa osakassopimusten ehtoja.
- Maksun viestikenttään tulee merkitä: "Osakeantipäätös 2026, merkitsijän etunimi ja sukunimi TAI yrityksen nimi, merkinnän kohteena olevien Antiosakkeiden lukumäärä".

Medixinen pankkitilin numero on:
(IBAN): FI80 5780 4120 0174 28
BIC: OKOYFIHH

Riskit

- **Yhtiöön ja avainhenkilöihin liittyvät riskit**
Kasvuyhtiöissä henkilöstö on usein pieni ja avainhenkilöiden osaaminen keskeistä. Avainhenkilön sairastuminen, loukkaantuminen tai lähtö voi heikentää liiketoimintaa ja hidastaa kasvua.
- **Liiketoimintaan ja toimintaympäristöön liittyvät riskit.** Strategian toteuttamiseen liittyy sekä sisäisiä että ulkoisia riskejä. Strategia ei välttämättä ole kilpailukykyinen tai sitä ei pystytä sopeuttamaan riittävän nopeasti. Kilpailu, asiakkaiden kehitys, globaali talous ja henkilöstömuutokset vaikuttavat myyntiin ja liiketoiminnan kehitykseen.
- **Rahoitukseen ja taloudelliseen asemaan liittyvät riskit.** Yhtiö on kasvusta huolimatta tappiollinen. Osakeannin epäonnistuminen ja muissa rahoitusjärjestelyissä epäonnistuminen voi pahimmillaan johtaa konkurssiin.
- **Osakkeisiin ja osakeantiin liittyvät riskit**
Osakkeiden hinnanmuodostus voi olla epäluotettavaa, eikä sijoittajilla välttämättä ole mahdollisuutta myydä osakkeita haluamanaan ajankohtana tai lainkaan. Toimivaa markkinaa ei välttämättä synny.
- **Toimialan ja markkinan muutokset**
Lainsäädännön, sääntelyn, teknologian tai muiden tekijöiden muutokset voivat vaikuttaa kilpailuun, markkinaan ja Yhtiön asemaan sekä liiketoiminnan kehittämiseen.

medixine

Tehdään kroonisten sairauksien
hoidon murros yhdessä

www.medixine.com